



FICHA DE JORNADA

GESTÃO DE EQUIPAS DE ALTO RENDIMENTO



Centros
Transfronterizos
de Apoyo
al Emprendimiento
Innovador

JUNTA DE EXTREMADURA

Consejería de Economía, Ciencia y Agenda Digital



GESTÃO DE EQUIPAS DE ALTO RENDIMENTO

INTRODUÇÃO

O CETEIS tem o desafio de ultrapassar as fronteiras dos pólos tecnológicos e chegar ao território, criar uma identidade dos diferentes agentes com o Ecosistema Empreendedor e Inovador da Euroace e gerir, de forma repartida, serviços altamente especializados que contribuam para o aumento do impacto da atividade empreendedora e inovadora no território.

<https://www.ceteis.com/>

ESTRUTURA E CONTEÚDOS DO PROGRAMA

O Programa de Capacitação para o Crescimento e Desenvolvimento Empresarial é um programa formativo avançado para empresas, centrado nas matérias transversais destes módulos:

- Comprimido 1. Gestão empresarial através das TICs.
- Comprimido 2. Internacionalização da empresa e licitações internacionais.
- Comprimido 3. Financiamento empresarial público e privado.
- Comprimido 4. Gestão de projetos: organização e processos.
- Comprimido 5. Cooperação empresarial: economia social, colaborativa e networking.
- Comprimido 6. Gestão de equipas de alto rendimento.
- Comprimido 7. Gestão da mudança.

A gestão de equipas de alto rendimento que propomos no Comprimido 6, requer a criação de um ecossistema que permita o desenvolvimento de todos os intervenientes, pelo qual trataremos de:

- DEFINIR, o que entendemos por Equipas de Alto Rendimento,
- Dos MEMBROS: Quais são os Pilares (treináveis).
- Das REGRAS: Como criar indicadores que falem do compromisso.
- Das DISFUNÇÕES: O que põe em perigo uma equipa de Alto Rendimento.

DATA E LOCAL DE REALIZAÇÃO

- Data e hora: quinta-feira, 24 de setembro – Das 18:00h às 19:30h (90 minutos)
- Zoom – Facilitar-se-á o acesso personalizado a todos os inscritos na sessão

DESTINATÁRIOS

Empreendedores, Empresários, Dirigentes ou Trabalhadores de empresas da região Euroace, interessados em obter ou ampliar conhecimentos sobre as matérias e conteúdos propostos em cada comprimido formativo ou em vários.

Este comprimido destina-se às equipas que queiram transformar os sistemas de controlo rígido, agora em crise, tanto pelos seus elevados custos como pela incorporação do trabalho remoto, na gestão de equipas sistémicas onde toda a organização trabalha para o objetivo e que tenham de adaptar-se aos novos tempos e melhorar os seus resultados.

ORADOR

GABRIEL NÚÑEZ:

Licenciado em Marketing & MBA pela ESEM e Coach Profissional (especialidade Executiva e de Equipas) pela IESEC Human.

Possuo mais de 10 anos de experiência na área comercial para o setor dos Recursos Humanos e Telecomunicações na Ibero-América.

Vivi 3 anos em Lisboa (Portugal), colaborando de forma autónoma e independente com empresas multinacionais do setor da banca, consultoria e indústria.

Atualmente, desenvolvo a minha carreira profissional como Diretor Comercial da Open HR Iberoamérica, encarregando-me da definição e execução da estratégia de vendas, bem como da seleção e formação dos distribuidores na Ibero-América.

Por outro lado, sou Especialista em Busca e Desenvolvimento Comercial, orientando-me a três níveis:

- *Organizações*: seleção de comerciais a nível operacional, intermédio e diretivo.
- *Instituições educativas*: realização de workshops e conferências sobre habilidades de venda, gestão de carreira e evolução do mercado.
- *Profissionais*: acompanho comerciais num processo de assessoria de carreira para que cheguem à posição que realmente desejam com a confiança e segurança necessárias.



MATERIAIS E NECESSIDADES

- Ligação à Internet
- Instalação e Registo da Aplicação Zoom no Dispositivo de ligação

-